

ТТС'26 АЛТАЙ

Как оператору связи легко выйти на новые рынки и наращивать выручку вместе с B2B-клиентами с помощью ИИ



5 ЛЕТ ВМЕСТЕ
СВОРАЧИВАЕМ
(В) ГОРЫ!



НЕЙРОТРЕНЕР

сервис речевой аналитики

ФТС: технологические продукты для телеком-рынка и не только



Более 20 лет опыта работы с операторами связи. Знаем рынок изнутри — от биллинга до партнёрских экосистем.

Решения для операторов связи

АСР (биллинг), CRM, ВАС, ЦОВ, MVNO-платформы, партнёрские экосистемы, интеграции

AI и цифровые сервисы

Речевая аналитика, распознавание речи, оценка качества, рекомендательные системы

Прикладные B2B / B2G продукты

Интеграции с CRM, ERP, Госуслугами, СМЭВ, платёжными системами

Социальные и отраслевые проекты

«Пойдём, выйдем!» и другие инициативы

Среди клиентов и партнёров — Яндекс, Т-Мобайл, Алло Инкогнито, СанСим и другие операторы и компании.

Яндекс Телефония



алло ИНКОГНИТО

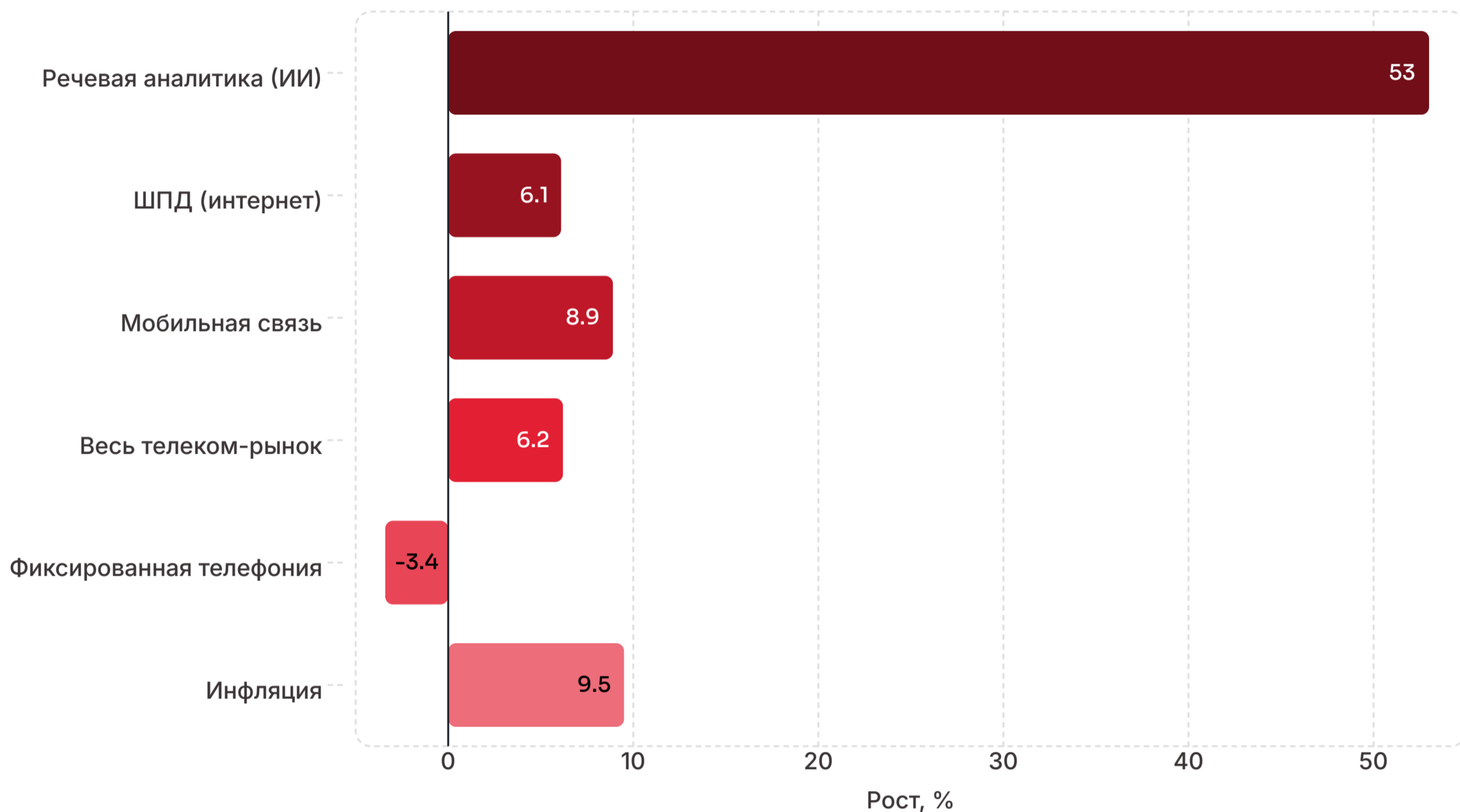


ИИ-услуги растут в 5–8 раз быстрее традиционного телекома

Пока классические услуги связи едва обгоняют инфляцию — рынок речевой аналитики в России вырос на 53% за 2024 год. Оператор, который продаёт ИИ-сервисы, растёт в другой лиге.

Темпы роста сегментов в России, 2024 год

Сегмент



Источники: Naumen 2025, TMT Консалтинг 2025, ВШЭ 2025, Comnews, РБК

53%

Рост рынка речевой аналитики в России за 2024 год

-3,4%

Падение выручки от фиксированной телефонии в 2024 году

📌 Выигрывают операторы, которые первыми начнут продавать прикладные ИИ-сервисы — не абстрактный ИИ, а конкретный инструмент роста для клиента. Рынок уже растёт. Вопрос — кто на нём окажется.

Сервис речевой аналитики для торговых точек розничной сети



Физическая точка

Точка продаж, "островок" в ТЦ, офис обслуживания — любое место с живым общением



Микрофон пишет диалоги

Запись живых разговоров сотрудников с клиентами прямо на точке



Speech-to-Text

Речь преобразуется в текст с разделением говорящих



AI-аналитика

Автоматическая оценка качества, стандартов, допродаж, возражений, тональности



Интеграция с ERP/CRM системой

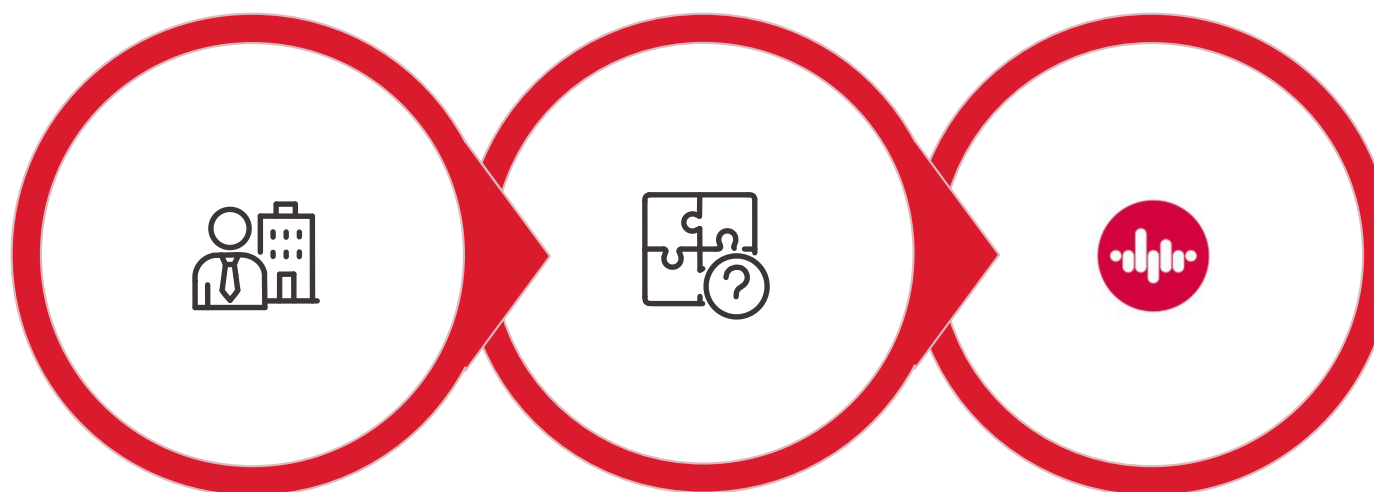
Информационный обмен с системой управления персоналом и учета продаж, замена "тайного" покупателя



Личный кабинет / инсайты / метрики и дэшборд

Онлайн контроль показателей, конкретные рекомендации менеджерам и руководителям: что улучшить, где теряется выручка

Как мы пришли к продукту: от успешного решения для крупного заказчика (более 3000 точек) → к коробочному решению для МСП (от 1 точки)



Федеральная
розничная сеть
(более 3000
торговых точек)

Та же боль у
тысяч МСП


Есть решение!
НейроТренер

Откуда продукт

НейроТренер вырос из реального успешного внедрения для крупной федеральной розничной сети с более чем 3000 торговых точек по всей России. Мы увидели повторяющуюся "боль" и запрос от МСП — и упаковали решение для массового рынка в виде продукта "НейроТренер".

Что мы изменили в enterprise-решении на пути к решению для МСП

Параметр	Enterprise речевая аналитика	 НЕЙРОТРЕНЕР сервис речевой аналитики
Срок запуска	Месяцы	Быстрый запуск — без длительного IT-проекта
Стоимость	От нескольких сотен тысяч ₽ на старте и ежемесячно	от 0 ₽ на старте от 5 900 ₽ ежемесячно
ИТ-ресурс клиента	Требуется команда	Не нужен
Настройка	Сложная, индивидуальная	Готовые шаблоны
Масштабирование	Тяжело, дорого	Подписка, любое кол-во точек
Подходит для массовых продаж	Нет	Да — через оператора-партнёра

 **НейроТренер — не тяжёлое внедрение, а коробочный продукт для массовых продаж**

Что получает клиент

Контроль стандартов

Соблюдение скриптов и регламентов на каждой точке — без личного присутствия руководителя

Рост допродаж

Контроль предложений доп. услуг и работы с возражениями в каждом диалоге

Снижение потерь

Выявление ошибок персонала, токсичных сценариев и контроль эмоционального фона — ошибок, которые стоят бизнесу выручки прямо сейчас.

Лучшие практики

Реальные примеры из диалогов для целевого обучения сотрудников

Экономия времени владельца

Автоматические отчёты и метрики на панели управления (дэшборде) вместо ручного прослушивания и личного присутствия с сохранением управляемости бизнеса

ТАРИФЫ

Тарифы для клиентов

Подписка по торговым точкам — понятная для клиента модель использования и масштабирования

Стартовый

5 900 ₹

/ точка / месяц

60 часов аудио

Оптимальный

9 900 ₹

/ точка / месяц

150 часов аудио

Полный день

16 900 ₹

/ точка / месяц

360 часов аудио

Полные сутки

33 900 ₹

/ точка / месяц

720 часов аудио

Доход оператора / агентское вознаграждение

Ваша дополнительная постоянная ежемесячная выручка на уже существующей базе клиентов ШПД и других сервисов оператора

1

15% revenue sharing

Базовая комиссия от всех
оплачиваемых подписок

2

18% при 100+ точках

Повышенная комиссия при
наращивании базы


3

20% при 500+ точках

Максимальная ставка для крупных
партнёров

Примеры расчета вознаграждения (для точек с полным рабочим днем):

- 20 точек → **50–100** тыс ₽/мес
- 100 точек → **300–600** тыс ₽/мес
- 500 точек → **1 690–3 390** тыс ₽/мес

 **Специальное предложение для участников ТТС'26 — при подписании агентского договора до 31 мая 2026 г. закрепляется максимальная ставка агентского вознаграждения в размере 20% (в независимости от кол-ва подключенных клиентов и точек)**

Помимо комиссии, оператор получает стратегический эффект

Рост ARPU

Дополнительная подписка к существующему B2B-контракту

Рост LTV клиента и снижение оттока

Клиент с дополнительным сервисом платит больше, дольше и сильнее привязан к оператору

Расширение продуктовой роли

Не просто связь, а рабочий инструмент бизнеса — Оператор становится цифровым партнёром бизнеса, а не просто поставщиком связи

Платформа для следующих сервисов

Клиент, купивший один AI-сервис, открыт к следующему

- 📌 Клиент, который использует НейроТренер на своих точках, видит в операторе не поставщика "трубки", а партнёра по росту бизнеса

Дополнительный доход: продажа, установка, настройка и обслуживание микрофонов и ПО

Оператор зарабатывает не только на подписке — каждый этап работы с оборудованием и ПО приносит отдельный доход.



Продажа оборудования

Разовая продажа микрофона клиенту при подключении.



Инсталляция (установка)

Выезд специалиста для физической установки микрофона на точке.



Настройка ПО

Первичная настройка параметров записи разговоров, зон чувствительности, расписания работы микрофона. Может выполняться удалённо.



Техническое обслуживание

Регулярное обслуживание по договору: проверка работоспособности, обновление прошивки, замена при неисправности. Ежемесячная подписка на сервис: 300–700 ₽/мес за точку.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Давайте обсудим пилот и запуск продаж на вашей клиентской базе

НейроТренер — простая монетизация ваших B2B-клиентов

Полностью готовый продукт

Без разработки с вашей стороны или со стороны ваших клиентов

Прозрачная партнёрская экономика

Revenue sharing 15–20%,
доп. доход за сопровождение

Поддержка со стороны вендора

Обучение, материалы, поддержка первых сделок



НЕЙРОТРЕНЕР

сервис речевой аналитики

 neurotrainer.su

 agent@neurotrainer.su

Обсудить партнёрство